**Н.Г.Хмелевская**

 **к.э.н., доцент кафедры**

**МЭО и ВЭС МИГИМО (У)**

 **МИД России**

**Региональная торговая интеграция как опора глобальной конкурентоспособности стран Латинской Америки»**

Согласно прогнозам международных организаций, в 2014 г. у стран Латинской Америки есть все шансы успешного выхода на траекторию экономического роста и укрепления конкурентоспособности. По расчетам ЭКЛАК, в 2014-2015 гг. рост в регионе прогнозируются на уровне в 3,2% (в прошлом году это было 2,6%) с потенциалом в 3,7% в 2016 г. (World Bank, 2014). При этом самые высокие темпы прироста ВПП в 2014 г. ожидаются в Мексике – 3,4%, Колумбии  – 4,3%-4,5%, Эквадоре – 4,5%, Боливии – 4,7%-5%, Перу – 5,5%, Чили – 5% (CEPAL, World Bank, 2014), умеренные – в Аргентине и Бразилии (2,8% и 2,4% соответственно).

Для одних стран региона своего рода локомотивом роста может стать торговля – «экономики Бразилии и Меркосур будут развиваться более высокими темпами благодаря увеличению экспорта» (World Bank, 2014), для других – иностранные инвестиции (Мексика, Колумбия, Перу и Чили), Morgan Stanley, 2014)). В этой связи закономерно возникает вопрос о том, какими параметрами должна характеризоваться торговая интеграция для того, чтобы стать таким локомотивом – с точки зрения равномерности развития региональных торговых связей как залога асинхронных реакции национальных экономик на внешние шоки и структурных особенностей взаимной торговли, отвечающих задачам удержания конкурентных преимуществ.

В Меркосур, где присутствует ярко выраженный лидер, взаимная торговля имеет наиболее неравномерно распределенный характер – более 60% всех торговых потоков сосредоточено на Бразилии. В условиях неблагоприятной внешнеторговой конъюнктуры такая высокая концентрация торговых потоков на одном участнике интеграционного объединения неизбежно транслирует его шоки на всех остальных. Это наглядно демонстрировал и кризис 2008-2010 гг., и глобальная турбулентность 2013 г., когда за снижением экспорта Бразилии следовало практически синхронное падение темпов роста внешней торговли всех стран-членов Меркосур, и как следствие, замедление их экономического роста. И особенно ощутимым этот так называемый «эффект домино» становится в условиях высокой структурной связанности товарных потоков участников торговых блоков.

В докладе о глобальной конкурентоспособности ВЭФ за 2013-2014 гг. (Global Competitiveness Report) отмечается, что по уровню общей открытости экономики региона также разнородны. И если в большинстве стран региона общий уровень открытости экономики достаточно высокий и превышает 30% ВВП как по импорту, так и по экспорту (Боливия, Эквадор, Чили, Мексика), то в Бразилии (13% и 11,7%) и Аргентине (18,1% и 20,1%) он весьма незначителен. К этой же группе стран относится и Колумбия (19% и 18%). Участие же в торговых блоках и соглашениях может отчасти это компенсировать. Поэтому наблюдаемый за последнее десятилетие рост интенсивности региональной торговли – по экспорту в Тихоокеанском альянсе она достигает сегодня 1.17, а в Меркосур – 9.34 без учета экспорта Парагвая (в 2003 года это было 9.14). Для сравнения в НАФТА – ее значение близко к 3, ЕС – к 2 пунктам (по статистике 2013г.).[[1]](#footnote-1) Это является ярким свидетельством того, что у стран-членов Меркосур теперь уже есть основания для того, чтобы использовать внутрирегиональную торговлю. Для примера, по данным Национального института статистики и населения Аргентины, страной назначения по каждой пятой экспортной операции в Аргентине сегодня выступает Бразилия, и лишь по каждой пятнадцатой – Китай или США. Из Бразилии поступает 26% всего импорта, что равнозначно общей доле Китая и США (National Institute of Statistics and Censuses, Buenos Aires, February 13 of 2014).[[2]](#footnote-2)

И такие впечатляющие результаты, безусловно, отражают те глубокие изменении, которые проистекают из полной отмены торговых барьеров между странами-членами Меркосур – в июле 2010 г. окончательный переход к таможенному союзу был оформлен Единым таможенным кодексом. Сегодня около 70% ставок национальных таможенных тарифов связаны единым тарифом Меркосур (при среднем уровне в 11.5%). Наряду с этим на пути торговой интеграции Меркосур применил и новые инициативы, в целью которых, на мой взгляд, была так называемая «восходящая интеграция» с микро- на макро уровень. Речь идет, в первую очередь, о снижении транзакционных издержек внешнеторговой деятельности.

В конце 2007 г. государства-участницы Меркосур приняли решение о переходе в своих трансграничных расчетах на национальные валюты, которое в 2009 г. было оформлено первым двухсторонним соглашением между центральными банками Бразилии и Аргентины. Выгодность использования такого инструмента минимизации курсовой разницы отразились, во-первых, на среднем размере сделки, который практически молниеносно в 2009 году достиг 332 тыс. реалов, сократившись лишь в конце 2013 г. до 209 тыс. реалов.[[3]](#footnote-3) Во-вторых, выразилось в повышении ритмичности функционирования схемы (средневкадрат. отклонение с 140% сузилось до 21%). В кризисный 2010 г. среднемесячная сумма расчетов практически в 3.5 раза превысила 2009 год, а количество сделок возросло в два раза. Сегодня накопленная сумма расчетов в бразильских реалах и аргентинских песо превысила 17,2 млрд. (на 1 апреля 2014 г.) по 27698 торговым сделкам. В октябре 2009 г. аналогичная договоренность была также достигнута между Бразилией и Уругваем.

Наряду с этим, согласно альтернативным оценкам Morgan Stanley, в 2014 г. Мексика, Колумбия, Перу и Чили смогут достичь в среднем 4,25% прироста ВВП преимущественно за счет притока иностранных инвестиций при условии низкой инфляции (Morgan Stanley. 2014). ВЭФ в своем докладе о глобальной конкурентоспособности за 2013-2014 гг. также акцентирует внимание на необходимости инвестиций в развитие инфраструктуры для всех стран Латинской Америки, за исключением Чили (46-я позиция в рейтинге) и Мексики (64-я). Наиболее приоритетные отрасли для капиталовложений – это транспорт, энергетика, водоснабжение, информационные и коммуникационные технологии (ИКТ). Относительно высоких показателей внедрения ИКТ добились лишь Чили (61,4%), Аргентина (55,8%) и Бразилия (49,8%).

Тем не менее, индивидуальные вложения не отменяют трансконтинентальной инициативы ИРСА, объединившей целый ряд региональных торговых блоков в рамках строительства транспортных коридоров и развязок (например, кольцо Меркосур и т.д.). И, на мой взгляд, возможности для дальнейшей координации инфраструктурной политики в регионе далеко не исчерпаны.

1. Рассчитано автором по данным МТЦ ЮНКТАД (ВТО) <http://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx> [↑](#footnote-ref-1)
2. См подробнее: National Institute of Statistics and Censuses, Buenos Aires, february 13 of 2014. [↑](#footnote-ref-2)
3. Рассчитано по данным ЦБ Бразилии. [↑](#footnote-ref-3)